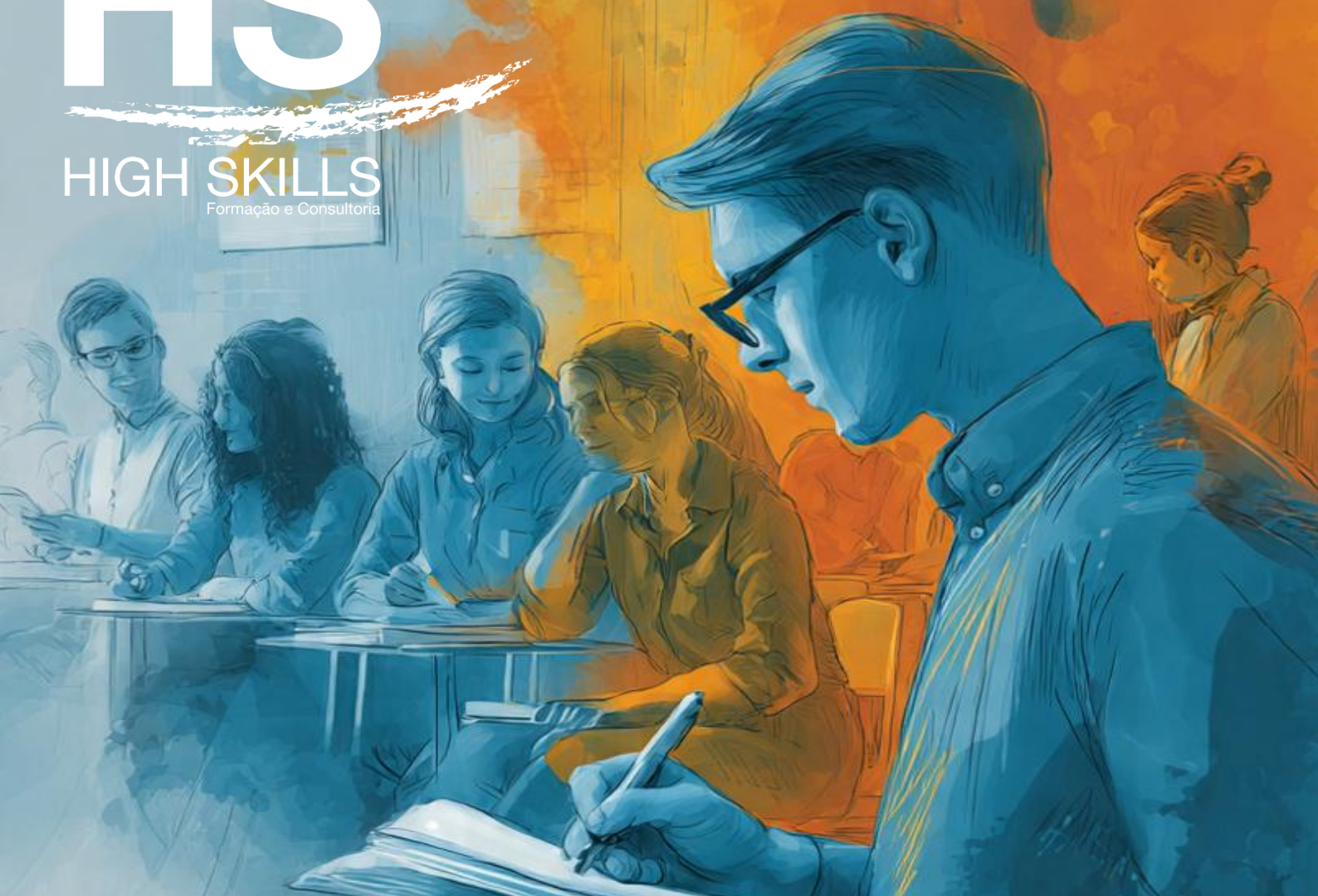


HS

HIGH SKILLS

Formação e Consultoria

An isometric illustration of a city street scene. People are shown sitting on steps and working on laptops. The scene is decorated with yellow and orange autumn leaves and small white dots. The background features stylized city buildings.

Master a Distância

de Gestão de Seguros (Vida e Não Vida) –
Componente Técnica e Comercial

Master a Distância Gestão de Seguros (Vida e Não Vida) – Componente Técnica e Comercial

Objetivos Gerais

Este Master é dirigido a todos os profissionais da atividade seguradora ou financeira com funções técnicas nas respetivas áreas de subscrição de apólices e visa o domínio dos conhecimentos e a aplicação dos conceitos técnicos e comerciais inerentes à subscrição de seguros.

Objetivos Específicos

No final deste Master os participantes estarão aptos a:

- Compreender os conceitos inerentes aos diversos tipos de seguros;
- Distinguir as áreas vida e não vida no âmbito da subscrição de seguros;
- Identificar os mecanismos inerentes à definição dos fatores de tarificação de cada ramo;
- Reconhecer o Resseguro como ferramenta fundamental para a subscrição de apólices.

Destinatários

Este Master destina-se a todos os profissionais que necessitem conhecer, desenvolver e aplicar os conceitos técnicos e comerciais inerentes à subscrição e gestão de seguros, permitindo potencializar e valorizar os profissionais no mercado.

Pré-requisitos

Os pré-requisitos necessários para frequentar este Master são:

- **Ter acesso a um computador ou um tablet com ligação à Internet e um browser (programa para navegar na web), como o Chrome, Safari, Firefox ou Internet Explorer.**
- **Pode aceder ao curso a partir de qualquer computador (por exemplo, em casa e no escritório), tablet ou smartphone.**

Data de Realização

7,8,9,10,11,14,15,16,17 e 18 de junho de 2027

Horário

Das 18h00 às 21h00

Duração

30 horas

Valor

700,00€ + IVA

Conteúdo Programático

Módulo 0 – Apresentação de Plataforma e Método de Utilização

Módulo I - Evolução do Setor Segurador

- Enquadramento do setor segurador;
- Atividade Vida;
- Atividade Não-Vida.

Módulo II - Atividade Vida

- Coberturas principais;
- Coberturas complementares;
- Produtos Financeiros;
- Fiscalidade.

Módulo III - Atividade Não-Vida

- Coberturas principais;
- Coberturas complementares;
- Seguros Pessoais;
- Seguros Patrimoniais;
- Responsabilidade.

Módulo IV - Consultoria Comercial e Gestão de Risco

- Subscrição e comercialização;
- Estratégias de marketing de vendas;
- Gestão e Retenção de Carteira;
- Conformidade e Ética.

Módulo V - Aplicação prática (Simulação)

- Teatro de vendas

Metodologia

Este Master tem sempre presente o formador, que irá mesmo dar a formação presencial através da plataforma.

O Formando pode intervir juntamente com o formador ou com os restantes formandos tal como faz na sala de aula.

As apresentações e exercícios serão sempre disponibilizados no início do Master e partilha de outros documentos durante o seu decorrer.

No final do Master receberá um Certificado de Formação Profissional caso frequente pelo menos 90% das aulas, realize os trabalhos e os testes propostos, participe nas discussões online e tenha avaliação final positiva.

Esta formação é certificada e reconhecida.

Orador: Dr. Francisco Oliveira

Habilitações

Licenciado em Gestão de Empresas, mestre em Marketing e Negócios Internacionais (ISCAC) e doutorando em Ciências Económicas e Empresariais na Universidade de Aveiro.



Resumo de Competência

A experiência adquirida ao longo dos anos, no mercado do grande retalho, diretamente ligado com gestão e liderança de equipas comerciais e operacionais, tendo sempre grande contacto e ligação com o cliente, possibilitou expandir as áreas de interesse e investigação, criando uma ligação mais abrangente na área da gestão e da economia, sempre com uma forte ligação ao empreendedorismo, inovação e o conceito de empresas e da “MARCA” que enta se apresenta no mercado.

Atualmente desempenha funções de gestor de projetos de fundos Europeus ligados à academia.

Percurso Profissional

Desde 2024 - Consultor/ Formador na High Skills nas seguintes áreas: Gestão, Economia, Marketing, Empreendedorismo e Inovação.

De 2023 – Gestor de Projetos – Universidade de Aveiro

Condições

Para se inscrever deverá nos contactar através dos seguintes meios

E-mail: geral@highskills.pt | Telefone: +351 217 931 365

Avenida Conde Valbom, n.º 06, 2º andar, 1050-068 Lisboa - Portugal

Ou enviando a Ficha de Inscrição devidamente preenchida (encontra-se na última página).

A inscrição só fica confirmada após emissão da fatura final e o pagamento da mesma.

Mais do que uma inscrição da mesma entidade indique-nos para ter acesso à nossa política de desconto.

O valor do curso inclui:

- Manuais e Material Pedagógico;
- Certificado de Formação.

Cancelamentos e Não Comparências

O(s) participante(s) poderão fazer-se substituir por outro(s) participante(s), devendo comunicar a alteração até 2 dias úteis antes do início do Master.

A sua não comparência do(s) participante (s) no dia do Master não dará lugar ao reembolso do valor da inscrição e será cobrada na sua totalidade.

Dados da Empresa

High Skills – Formação e Consultoria, LDA.

Avenida Conde Valbom, n.º 06, 2º andar, 1050-068 Lisboa - Portugal

Nº fiscal: 513 084 568

Informação Bancaria

Banco: Millennium BCP

IBAN: PT50 0033 0000 4547 5386 3530 5

SWIFT: BCOMPTPL

Ficha de Inscrição

Deverá preencher e enviar-nos via e-mail, para: geral@highskills.pt

1. CLIENTE (Preencher quando o Formando não é cliente final)			
Entidade:			
Responsável:			
Morada:			
Código Postal:			
Nº Contribuinte / Fiscal:			
Telefone:			
E-mail:			
2. DADOS FORMANDO(s)			
Nome Completo:			
E-mail:			
Master:	Master a Distância Gestão de Seguros (Vida e Não Vida) – Componente Técnica e Comercial		
Data Nascimento:		Nacionalidade:	
Tipo de Documento		Nº de Doc de Identificação	



HIGH SKILLS - FORMAÇÃO E CONSULTORIA, LDA

ANGOLA: 00244 94 112 60 90

CABO VERDE: 00238 924 20 25

MOÇAMBIQUE: 00258 858 859 522

PORTUGAL: 00351 217 931 365

SÃO TOMÉ E PRÍNCIPE: 00239 999 25 15

geral@highskills.pt

www.highskills.pt