

Trade Finance

Objetivos Gerais

Na presente conjuntura, o comércio internacional ganhou acrescida relevância, particularmente no que toca às exportações que se tornaram um dos vetores fundamentais para o combate à crise que atravessamos.

Cabe ao sistema financeiro um papel determinante no apoio ao comércio internacional e aos agentes que nele atuam.

Objetivos Específicos:

No final do curso os formandos ficarão aptos:

- Facultar informação sobre as múltiplas soluções, quer de serviços quer de produtos financeiros, disponíveis na Banca relativas ao negócio internacional;
- Ajudar os participantes na escolha do instrumento financeiro mais ajustado a cada negócio concreto;
- Dotar os participantes das várias fontes de informação que suportam o negócio internacional, que vão dos apoios financeiros e logísticos, às normas e regras oficiais.

Destinatários:

A todos os profissionais que necessitem de aperfeiçoar e atualizar os seus conhecimentos sobre a temática do Comércio Internacional numa abordagem simples e ajustada à realidade dos nossos dias. Interessa particularmente a:

- Colaboradores do Setor Financeiro com funções na área internacional ou na área comercial (Diretores, Gerentes e Gestores de Conta Empresas);
- Quadros de empresas importadoras ou exportadoras;
- Consultores que trabalhem com o setor financeiro ou com empresas orientadas para o comércio internacional;
- Empreendedores com interesse em adquirir conhecimentos específicos sobre instrumentos financeiros de apoio ao comércio internacional.

Carga Horária:

24 horas

Conteúdo Programático:

Módulo I – Necessidades do Exportador Vs Necessidades do Importador

- Informações Gerais sobre Importação e Exportação;
- Importância da Intervenção da Banca na Definição do Negócio;
- Capacitação, Confiança e Capacidade Negocial (CCC).

Módulo II – O Papel da Banca

- Mitigação do Risco
 - Risco País
 - Risco Banco
 - Risco Cliente

Módulo III – Trade Finance

- Operações Simples /Liquidação Direta
 - Cheques Bancários
 - Para Depósito em Conta
 - A Compra Vs a Cobrança
 - Procedimentos
 - Cuidados
- Ordens sobre o Estrangeiro Recebidas/Emitidas
 - Tipos de Ordens
 - Procedimentos
 - Intervenientes
 - Cuidados
- Operações Documentárias
 - Remessas Documentárias
 - Definição
 - Modalidades de Cobrança
 - Tipos
 - Intervenientes
 - Circuito
 - Vantagens (Resolução de caso)
- Cartas de Crédito
 - Definição
 - Tipos
 - Circuito
 - Modalidades de Pagamento
 - Intervenientes

- Vantagens
- Mensagens Swift –Ruu Ucp 600
- SLBC (Stand By Letter Of Credit) e Garantias Bancárias Internacionais
 - Circuito
 - Intervenientes
 - Vantagens
 - Ilustração

Módulo IV – Incoterms Mais Utilizados

- Função
- Importância

Módulo V – Financiamento à Exportação

- Desconto
- Abono
- Pré-Financiamento de Exportação
- Linhas de Crédito Específicas

Módulo VI – Resolução de Casos (Dinâmica de Grupo)

- Análise de documentos
- Swift – Espelho de Contrato Comercial
- Discussão